

Ildsjæl nægter at give op: Har forfulgt sin mission om at opfinde ny skibstype i 14 år

Brian Boserup arbejder utrætteligt og ofrer både tid og penge på sin mission om en grønnere branche. Søfart har besøgt manden, der nægter at give op



Brian Boserup i sit sadelmagerværksted i Hvidovre. Værkstedet giver ham fleksibilitet til at arbejde på sit skibsprojekt ved siden af. Foto: Ursula Rechnagel Taylor

I de seneste 14 år har Brian Boserup arbejdet på sin mission. Han vil bygge en helt ny type skib med vingesejl, som er helt emissionsfrit og sejler på ren vind. Til det har han startet virksomheden Blue Technology, og selvom han har brugt størstedelen af sin fritid på projektet og endnu ikke selv har fået løn for arbejdet, vil han ikke stoppe i kampen for klimaet.



Af **Stephanie Kjær**
13. oktober 2022 04:34

Brian Boserup har de seneste mange år brugt omkring 4-5 timer i hverdagene samt mange af sine weekender på at virkeliggøre drømmen om skibstypen, som Søfart tidligere har beskrevet. Han er nemlig overbevist om, at hvis branchen på nogen måde skal gøre sig forhåbning om at blive emissionsfri, er det vind, der er vejen frem. Indtil videre har han dog ikke oplevet en branche, der er specielt lydhør overfor hans plan.

Privatlivets fred

- De kommer ikke med noget banebrydende, og det skal man, hvis man skal nå til at blive emissionsfri, siger Brian Boserup.

Lever meget minimalistisk

Brian Boserup har udover Blue Techonology et sadelmagerværksted i Hvidovre kaldet Fitness Comfort, der laver puder til fitnesscentre. Det giver ham frihed til at realisere skibet, der alene skal drives på vind.

“ **Jeg lever meget minimalistisk, og jeg har for eksempel ingen TV eller stor bil, og det kan jeg blive ved med i mange år endnu**

Brian Boserup, stifter af Blue Technology

- Jeg startede værkstedet for over 23 år siden med henblik på, at det skulle frigøre mig, så jeg kunne kaste mig ind i krigen for klimaet. Det brødføder mig og gør, at jeg kan blive ved med at skubbe på det her, og jeg er ikke afhængig af, at jeg skal tjene penge på det (Blue Technology, red.). Men målet er, at jeg skal arbejde med det på fuldtid og have en masse ansatte og samarbejdspartnere, siger han.

Selvom han til daglig arbejder med noget helt andet, er den maritime branche ikke fremmed for ham, da oprindeligt er uddannet shippingmedarbejder. Han mener, at hans største styrke er, at han kan matche folk og samarbejdspartnere, som kan fremme projektet.

Det er vist ingen underdrivelse at kalde Brian Boserup en ildsjæl, og selvom der på de første 14 år ikke er kommet et reelt gennembrud, er det tydeligt, hvor meget han tror og brænder for projektet. Der er ingen tøven i hans stemme.

At give op er ikke en mulighed

- Jeg lever meget minimalistisk, og jeg har for eksempel ingen TV eller stor bil, og det kan jeg blive ved med i mange år endnu. Så jeg har ikke travlt, men jeg bliver ved med at skubbe på. Nogle må gå forrest, og jeg ser ikke andre, der tør at sætte ambitionsniveauet højt, selvom de fleste godt ved, at det er nødvendigt, siger han.

Til spørgsmålet om, hvad der driver ham, svarer han:

- Jeg har rejst en del i områder, der allerede lider grunder den globale opvarmning. Jeg har bl.a. set en supertyfon på Filippinerne og en masse menneskelige tragedier, og jeg har nok lidt angst for de kræfter, som vi giver klimaet og ikke mindst konsekvenserne. Så motivationen er en trang til at lave om, og gøre at vi ikke får uoverskueligt mange tæsk i fremtiden, siger han.

Og han kommer fortsat til at presse på.

- Jeg kan ikke lægge det væk. For mig er det ikke et alternativ at give op. Men det har også kostet meget tid og to ægteskaber, som jeg plejer at sige.

Privatlivets fred

Brian Boserup var tidligere på jagt efter midlerne til at realisere skibet i den maritime branche, men den har ikke umiddelbart vist interesse. Han mener, at virksomhederne i branchen er for uambitiøse omkring udviklingen af skibe, som er grønne, og som rent faktisk kan bygges og sættes i drift. Han er derfor på jagt efter partnere inden for andre brancher, og går nu til rederiernes kunder," der ikke er låst af investeringer i den nuværende flåde," som han formulerer det.

Han fortæller, at han ikke er nervøs for, hvorvidt han finder midlerne, men det handler snarere om, at det skal være partnere, som giver frihed og som er ordentlige.

- Jeg har arbejdet med det så længe, så det skal også være spændende og sjovt, siger han.